CARNET D'ENTRETIENS

Club Conseil, Audit et Services

Guillaume LEPOIVRE

Business Manager chez ALTEN

IFAG Angers - Promotion 2009

Comment es-tu arrivé à ton poste actuel ?

J'ai tout d'abord suivi un BTS MUC en alternance au **Crédit Agricole**, en tant qu'Assistant Marketing au sein de la direction en charge des Grands Comptes d'une Caisse Régionale.
Mon BTS en poche, j'ai intégré l'IFAG et poursuivi mon alternance. J'ai notamment été en charge du développement d'un Outil de Pilotage Commercial qui vise à identifier et à gérer le risque client, la segmentation ainsi que la relation commerciale qui en découle.
Contrairement à une majorité d'étudiants à l'IFAG, j'ai poursuivi ma 2ème et 3ème année en formation continue pour m'impliquer au sein de nouveaux projets et ai donc participé à la création d'une association d'étudiants de divers horizons, appelée **CCi Junior**, dont l'objectif consiste à mettre en relation étudiants et chefs d'entreprises.
Janvier 2009, j'intègre l'agence nantaise de la filiale ouest d'**Alten** en tant qu'Ingénieur d'Affaires (IA). J'y fais mes armes commercialement et malgré un contexte complexe de crise, je réalise mes 3 premières ouvertures de comptes. A la fin du stage, n'étant pas recruté, je décide de monter au siège d'Alten pour rencontrer les responsables recrutement !
Septembre 2009, j'intègre **Alten SO** en tant qu'IA sur Toulouse. A ce jour, je suis Responsable d'une Agence Aéronautique de 30 collaborateurs en projet.
Je souhaite intégrer un IA Junior à mettre en réussite puis, sur du long terme, une mobilité à l'international, des axes forts de développement au sein de plusieurs pays sont en cours.

Une de tes expériences professionnelles marquantes ?

Mon arrivée sur Toulouse où pendant plusieurs mois, j'ai prospecté sans gagner un contrat. C'est cela la prospection « dans le dur ». Il faut garder l'espoir, le « smile » et continuer !

Les tendances à venir dans ton métier ?

Le secteur aéronautique est en pleine croissance, le trafic aérien va s'accroitre de 30% jusqu'à 2030, cela en majorité du au développement des pays émergents.

Si tu changeais de métier ?

Je pense que je créerai mon entreprise !

Et pendant ton temps libre?

Je travaille beaucoup et consacre mon temps libre à voir mes amis.

Tes plus belles réussites

- Avoir réussi à ouvrir le compte ATR (2e avionneur Toulousain) avec aujourd'hui 5 consultants en mission chez eux !
- Acquérir en deux ans une expertise crédible dans un secteur que je ne connaissais pas du tout : l'aéronautique !
- Suite à un démarrage difficile, une intensive prospection dans le dur, ma persévérance m'a permis de gagner des affaires !

IFAG ALUMNI
NETWORK ATTITUDE

www.ifag-alumni.com